

AZERTUM®
"Expertos Habilitando Líderes"

EL LENGUAJE HIPNOTICO EN LA VENTA®

OBJETIVO: Aprender estrategias para lograr inspirar confianza de manera inmediata. Además de reflejar respeto y seguridad profunda, y transmitirla a la mente del cliente. Lo cual te permitira poder influenciar al cliente para que decida comprar.

TEMARIO:

1. QUE ES Y QUE NO ES HIPNOSIS
2. LAS DIFERENTES SUGESTIONES
3. CANAL DE COMUNICACION INCONSCIENTE DEL CLIENTE (INTERNO Y EXTERNO)
4. EL IMPACTO DEL LENGUAJE Y SU USO
5. PATRONES DE VENTA CON PNL E HIPNOSIS ERICKSONIANA APLICADOS EN LA VENTA
6. PRACTICA DE LAS ENTONACIONES DE LA VOZ
7. LAS METAFORAS EN LA VENTA (INTRODUCCION)

INCLUYE:

- Participación
- Carpeta Personalizada
- Material para anotaciones
- Coffee Break Continuo
- **Diploma con Validez Curricular**

COSTOS:

A todo Público: $ 5,000.00 pesos + IVA
(Costo a publico antes del 10 de Junio: $4,500)
Ex-Alumnos AZERTUM: $ 2,500.00 pesos + IVA

FECHA Y HORARIOS:

Duración: 12 Horas (2 Sesiones de 6 Horas)
Fechas: Jueves 30 de Junio
y Viernes 01 de Julio de 2016
Horario: 2:00 P.M. a 8:00 P.M.
Lugar: AZERTUM MONTERREY
Padua #154. Fracc. Gonzalitos, Monterrey, N.L.

Este Curso puede ser impartido en su empresa con un mímino de 8 participantes.

01 (81) 83 33 99 34

INFORMES:
ISAAC SOSA

isosa@azertum.com