

CURSO DESARROLLO DE CONTRATOS DE COMPRA



OBJETIVO:

Reducir la exposición al riesgo y proteger las compras de materiales y servicios.
Desarrollar competencias y habilidades para entender las áreas de riesgo en abastecimientos, entender el marco legal de los contratos y desarrollar contratos que cubran o transfieran las responsabilidades o “liabilities” ante no cumplimiento.

DIRIGIDO A:

Gerentes, Ejecutivos, Profesionales de Compra y Abasto, Ejecutivos de Administración de Riesgos, Ejecutivos de Contratos, Ejecutivos del área Legal que apoyan a Compras, Gerentes de Proyectos, Propietarios de PyMes, y aquellos que buscan reducir la exposición a riesgos y proteger las Compras de Materiales y Servicios.

La parte legal de este curso se basa en “United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods”, UNCITRAL, además se incluye metodologías y procesos de análisis de riesgos y mejores practicas en diseño de contratos de compra de empresas Globales.

CONTENIDO

ASPECTOS LEGALES (Contract Law) DE CONTRATOS DE COMPRA

OBJETIVO: Entender el marco legal en el entorno de los contratos de compra.

- Por qué y cuando es importante desarrollar y negociar un contrato de compra
- Diferencia entre un Contrato y un Convenio.
- Tipos de Contratos.
- Elementos y estructura de un Contrato.
- Contratos de compra venta internacional.
- UNCITRAL y Sarbanes-Oxley Act, SOX

Duración: 1.5 horas, 0.5 sesiones

ANALISIS DE RIESGOS

OBJETIVO: Aprender nuevas metodologías para el “Risk Assesment” a fin de identificar las actividades que nos exponen a riesgos de negocio, transfiriendo y/o cubriendo las responsabilidades (liabilities) que estos riesgos pudieran causar.

- Categorías de Riesgo
- Portafolio de Riesgos.
- Impacto y Probabilidad.
- Identificando los Riesgos, Que puede salir mal
- Evaluación de Probabilidad – Impacto, Mapa de Riesgo
- Acciones a desarrollar para incluir en los contratos de compra.
 - ✓ Transferir Riesgo
 - ✓ Mitigar el Riesgo
 - ✓ Vigilar y Compartir el Riesgo
 - ✓ Asumir y Vigilar la Ocurrencia.

Duración: 1.5 horas, 0.5 sesiones

CURSO DESARROLLO DE CONTRATOS DE COMPRA



DESARROLLO Y ADMINISTRACION DE CONTRATOS DE COMPRA

OBJETIVO: Aprender y Desarrollar Competencias para integrar los aspectos legales, riesgos potenciales y los niveles de servicio a los contratos de compra para maximizar la negociación de compra, motivar a los proveedores a cumplir los acuerdos negociados y minimizar las pérdidas para el negocio.

- Características del contrato
- Performance and Risk Management
- Desarrollo del Contrato
- Administración de Contratos.
- Reglas para un buen diseño y administración de Contratos.

Duración: 1.5 horas, 0.5 sesión

ESTUDIO DE CASOS

OBJETIVO: Desarrollar habilidades y sensibilidad para desarrollar Contratos de Compra a través de “vivir” la experiencia en casos de negocio.

- Caso – Servicios de Comedor Industrial.
- Caso – Personal de Limpieza
- Caso – Compra de Materia Prima Importada
- Caso – Compra de Maquinaria.

Duración: 1.5 horas, 0.5 sesión

El Curso de Desarrollo de Contratos de Compra consta de 2 sesiones de 3 horas cada una, impartido una vez por semana de 6:15 a 9:15 p.m.

**Servicios Integrados de Compra, SA de CV
PURCHASING UNIVERSITY**

Edificio Torre AVALANZ, Piso 17, Batallón de San Patricio 109, Col. Valle Oriente.
San Pedro Garza García, N.L., México, CP 66260. Tel: (52) (81) 86 25 33 39, Fax: (52) (81) 86 25 33 33
Información: info@micomprador.com, www.micomprador.com

FACILITADORES:

Jorge Cantú Abrego, IIA, M.B.A, MDO, EMBA.

Socio fundador y director de Operaciones de SidCom, la carrera del Ing Cantú en compras y abastecimiento se extiende a 17 años, su experiencia incluye puestos claves en Compras y Abastecimientos en importantes empresas Globales. Ha desarrollado proyectos de consultoría de negocio, enfocado a optimizar los resultados a través de rediseño de procesos e implementación de tecnología. Su experiencia profesional se ha centrado en la optimización de los procesos de compra y abasto, reduciendo los costos totales de adquisición a través del uso de procesos de Selección, evaluación y desarrollo de proveedores, (el Ing Cantú ha certificado proveedores en Brasil, México, Estados Unidos, Canadá y Europa). Desarrollo de negociaciones de contratos de compra de materiales y servicios (Impresos, commodities, promocionales, construcción, proyectos, etc.), cada negociación ha sido diferente y le ha requerido de diferentes conocimientos y herramientas específicas como “reverse auctions”, contratos de largo plazo, acuerdos de nivel de servicio (“SLAs”), desarrollo e implementación de sistemas de información para el abasto, etc. Ha dictado conferencias para el Congreso Nacional de Calidad y el Congreso Internacional de desarrollo Organizacional. También ha sido catedrático en diversas Universidades.

Ing. Luis Eduardo Aquino Treviño, IIS, MBA.

Gerente de Compras de Grupo SENDA y Consultor Asociado de SidCom, ha ocupado diversos puestos dentro del área de Manufactura tales como Consultor de Sistemas, Coordinador de Especificaciones del Producto y Planeación de Producción, en el área de Abastecimientos se ha desempeñado durante 16 años, siendo los últimos 5 años el responsable de la Gerencia de Abastecimientos de British American Tobacco México.

El Ing. Aquino ha contribuido a diversos proyectos Regionales y Globales representando a Latino América y Caribe en el Equipo Global de SupplyChain, y en el Equipo Global de Negociadores para la definición de la Estrategia Global de Abastecimientos de materiales Globales de BAT. La formación académica y la especialización en Abastecimientos del Ing. Aquino ha sido acrecentada por diferentes Diplomados a los cuales atendió tanto en México como en el Extranjero.

El Ing. Aquino ha participado en diversos proyectos de consultoría así como negociaciones estratégicas con proveedores Locales, Regionales y Globales, en las cuales siempre se distinguió por obtener grandes beneficios para la Empresa, fortaleciendo la relación comercial con los Proveedores y Socios Comerciales. Así mismo, ha participado en diversas actividades de desarrollo y certificación de proveedores tanto en México como en el Extranjero.